



# Store udfordringer på lukrativt kinesisk marked

Ritt Bjerregaard, ny eksportambassadør, er netop vendt hjem fra Kina. De næste to år skal hun gøre lilleputlandet Danmark mere synligt for supermagten

■ Fremstød

AF PIA ELERS

SHANGHAI – Storstillede kinesiske investeringer i Danmark fra både private og statsjede firmaer bliver et af succeskriterierne for Ritt Bjerregaard i hendes nye rolle som dansk eksportambassadør.

Flere store kinesiske virksomheder har allerede undersøgt mulighederne i Danmark, og de får nu et officielt skub i overvejelserne fra den thv. danske minister,

EU-kommissær og overborgmester.

»Vi har brug for et brohoved ind til det europæiske marked. Derfor kigger vi os omkring for at finde det land eller den by, der kan skabe nye måder at anvende tekstiler på, og som tillige er banebrydende inden for design. Det er vores klare indtryk, at Danmark netop på de områder har stærke kompetencer, som vi også vil kunne drage nytte af,« siger vicepræsident Albert Feng fra det store statsjede tekstilfirma Shangtex.

Han fortæller, at man inden

længe sender endnu en delegation til Danmark for at undersøge forholdene, idet man vil oprette et europæisk designcenter.

Det privatejede elektronikfirma Huawei har allerede investeret i Danmark og fik derfor besøg af Ritt Bjerregaard i sidste uge.

## Vildt imponeret

Virksomheden har 120.000 ansatte og er verdensførende inden for trådløs elektronik, og selvom måske kun de færreste herhjemme kender navnet, så er firmaet fak-

tisk kåret til et af de mest innovative i verden. Efter en rundvisning i koncernens showroom var det da også en imponeret Ritt Bjerregaard, der reflekterede over besøget.

»Jeg er vildt imponeret over det, de har formået at udvikle, og på den baggrund er det naturligvis glædeligt, at de har valgt at investere i Danmark og foreløbig har 30 ansatte. Så det bliver klart en af mine store opgaver – at få kortlagt, hvilke kompetencer kineserne er interesserede i, og finde ud af at matche danske og ki-

nesiske firmaer,« siger Ritt Bjerregaard. Den nye eksportambassadør er allerede kommet i gang med konkret at markedsføre danske kompetencer.

## Interessant møde

Det foregik forleden i Shanghai's Hongqiao-lufthavn, hvor hun stod i spidsen for en delegation af danske virksomheder, der gerne vil have andel i nogle af de mange kinesiske lufthavnsbyggerier.

»Vi havde et interessant møde med de kinesiske luft-

LOEWE.

Vi fejrer tv'ets  
80 års jubilæum.

Og du får gaverne.

Torsdag den 1. september udkommer  
Loewe Jubilæumsfolder sammen med Børsen.  
Glæd dig til de mange spændende Jubilæumstilbud.

www.loewe.dk

Made in  
Germany  
since 1923

HENLEY  
UNIVERSITY OF BUSINESS

Før du vælger MBA

Tjek, at den er  
internationalt  
akkrediteret

Henley Business School er en af de få skoler, som er akkrediteret  
af alle tre internationale akkrediteringsinstitutioner,  
britiske AMBA, amerikanske AACSB og europæiske EQUIS.

Kontakt os: www.henley.dk eller 7010 5005

Elektronikfirmaet Huawei er en af de kinesiske koncerner, der allerede har investeret i Danmark. Virksomheden har 120.000 ansatte og er blandt de førende globalt set inden for trådløs elektronik. Arkivfoto: Conrad Forbes/Bloomberg

## Udsigt til milliardordrer

fartsmyndigheder, der fortalte om de udfordringer, deres luftfartsindustri står over for, eftersom planen er, at der i løbet af de næste 10 år skal bygges ikke færre end 100 lufthavne,« fortæller Ritt Bjerregaard, der tilføjer, at det danske byggekonsortium har styrket sin position ved at indgå et samarbejde med en kinesisk partner.

Ritt Bjerregaard holdt også møder med en række andre kinesiske firmaer inden for IT og den farmaceutiske industri.

»Heldigvis går interessen begge veje, og alle de kinesiske virksomheder, jeg besøgte, udtrykte stor interesse for Danmark som investeringsland. Og jeg tror, at kineserne med deres efterhånden høje teknologiske niveau og

fokus på fortsat udvikling, ved at etablere sig i Danmark også vil kunne styrke dansk erhvervsliv.« vurderer Ritt Bjerregaard.

Hun tilføjer, at hun også kan tage den anden vigtig erfaring med sig hjem.

**»De danske virksomheder, jeg har talt med herude, lægger ikke skjul på, at udfordringerne er mange, men at der samtidig også ligger et kæmpe-potentiale i det konstant voksende kinesiske marked.**

Ritt Bjerregaard, eksportambassadør

så rent, som tilfældet er. Og selvom det lyder basalt, så tror jeg, det er en af de ting, vi skal være meget mere opmærksomme på,« siger Ritt Bjerregaard, der vil tage det med i sine overvejelser, når

hun fremover skal modtage kinesiske delegationer i Danmark.

I løbet af de næste to år skal eksportambassadør Bjerregaard gøre lillepilotland Danmark synligt over for supermagten Kina. Resultatet skulle gerne være øget eksport og flere kinesiske investeringer i Danmark, og efter en række besøg i henholdsvis Beijing og Shanghai har Ritt Bjerregaard erkendt, at hun får travlt:

»De danske virksomheder, jeg har talt med herude, lægger ikke skjul på, at udfordringerne er mange, men at der samtidig også ligger et kæmpepotentiale i det konstant voksende kinesiske marked. I den forbindelse har det været positivt, at de kinesiske myndigheder har forsikret mig om, at de prioriterer en styrkelse af samarbejdet mellem Danmark og Kina meget højt. Potentialer er der, nu gælder det bare om at komme i gang,« siger Ritt Bjerregaard efter det ugelange besøg i Kina.

pia.egers@borsen.dk

### ■ Lufthavne

AF PIA ELSERS

Shanghai - Milliardordrer venter forude, hvis det lykkes et dansk konsortium at få hul igennem til de kinesiske lufthavnsmyndigheder. I løbet af de næste 10 år skal der bygges over 50 nye lufthavne i Kina, og her vil danske virksomheder gerne være med.

»Kineserne kan sagtens finde ud af at bygge lufthavne selv, det kan vi jo se. Men hvis de nye lufthavne både skal være effektive og give en unik passageroplevelse på en bæredygtig måde, så har vi nogle særlige kompetencer, vi kan tilbyde kineserne,« siger Søren Daugbjerg fra arkitektfirmaet Vilhelm Lauritzen.

### Samarbejde

Sammen med 10 andre danske virksomheder har arkitektfirmaet indgået et samarbejde med udenrigsministeriet og med et af Kinas mest anerkendte

arkitektfirmaer - Tongjie. »Building China Airports« er navnet på konsortiet, der udover arkitektfirmaer også tæller specialister i design, bagagehåndtering og rygløsninger.

Koordinator på projektet er Franz Gammelgaard-Schmidt, der er kommerciel konsul ved det danske konsulat i Shanghai.

### Svært uden partner

»I Kina er det svært at agere uden en lokal partner, og med Tongjie har vi fået en virkelig kompetent medspiller, der kan hjælpe med at byde ind på de opgaver, hvor konsortiet har en realistisk mulighed for at komme til. Samtidig giver det også værdi til det kinesiske firmas eget brand, at de samarbejder med udenlandske partnere,« siger Franz Gammelgaard-Schmidt.

Fem af virksomhederne i konsortiet var i sidste uge taget til Shanghai for at holde møde med de lokale luftfartsmyndigheder, og det foregik med den nye eksportambassadør, Ritt

Bjerregaard, som frontfigur. »Jeg tror, det er vigtigt også at påvirke politisk, og derfor er det rigtig fint, at Ritt Bjerregaard er med til sådan et møde. Og når jeg ser på de fem, der er udnævnt som eksportambassadører, så tror jeg Ritt er den rigtige til Kina. Her drejer det sig ikke så meget om, at man er en forretningsperson, men om at man har et cv med stærke officielle embeder, som hun har. Derfor tror jeg, at hvis nogen kan åbne dørene på den baggrund, så er det hende,« lyder vurderingen fra Stig Carlsen fra Smokesolution.

Det er udenrigsministeriet, der har udvalgt de 11 danske virksomheder til konsortiet ud fra princippet om, at de ikke måtte være konkurrenter, men at deres forskellige kompetencer netop skulle udgøre et bud på en unik helhedsløsning. Håbet er, at konceptet kan danne skole, så klynger af andre danske virksomheder på lignende måde vil kunne byde ind på fremtidige store kinesiske byggeprojekter.

pia.egers@borsen.dk

**Kører op til 24,4 km/l.**

Fjernlys blænder automatisk ned, når du møder en modkørende.

Beskatningsgrundlag fra kr. 255.349,- (kr. 5.446,- pr. md.)

**Træthedsregistrering.**  
Bilen advarer dig, hvis du bliver døs.

**Park Assist.**  
Slip rattet, og bilen parkerer sig selv.

Havariblink starter selv, når du bremser hårdt op.

Side Assist: Advarer om trafikanter i den blinde vinkel.

»Slæde« som flytter bagage ind bagest i bagagerummet.





Scan med mobilen og se mere her.

## Soliditet og fornyelse. Det er vel ikke det værste, nutidens erhvervsfolk kan køre rundt i.

Hvad skal man være for at få succes i nutidens erhvervsliv? Innovativ? Solid? Præsentabel? Ansvarlig? Økonomisk..?



Du finder alle kvalifikationer i de mange firmabiler fra Volkswagen. Bl.a. i den nye Passat. Hvad lige præcis økonomien angår, så føles en firmabil fra Volkswagen mere kostbar end den

er. F.eks. er beskatningsgrundlaget for en Passat med TSI motor og 122 hk kun kr. 255.349,- eller kr. 5.446,- pr. md. Så det er kun følelsen af at køre Passat, der er ubetalelig. Prisen er det ikke. Velkommen på Volkswagen business class.

**Alle fortjener en Volkswagen. Se mere på [vw.dk/firmabil](http://vw.dk/firmabil)**



Das Auto.

Passat fås fra kr. 298.900,- og som Van fra kr. 179.900,- ekskl. moms. Priser ekskl. levering kr. 3.680,-. Brændstofforbrug ved blandet kørsel 10,8 - 24,4 km/l. CO<sub>2</sub>-udslip 109 - 215 g/km (direktiv 80/1268/EØF).   Bilen er vist med ekstraudstyr.